

<u>クラス:</u>	<b>ビジネスプレゼンテーションと ネゴシエーション EBPnU-17</b>
<u>曜日:</u>	<b>Monday</b>
<u>時間:</u>	<b>19 :00-20 :50</b>
<u>レベル:</u>	<b>Upper-Intermediate</b>
<u>講師:</u>	<b>Mr. Alexander Gregg</b>
<u>目的:</u>	
<u>授業内容:</u>	<p>このクラスは仕事でプレゼンテーションや交渉の場面で英語が必要な方、もしくはそのような場面での英語に興味のある方向けのクラスです。</p> <p>まず、このクラスでは効果的なプレゼンテーションに必須のスキルを学びます。よく使われる英語の表現、実際のプレゼンテーションの場面で使われる英語を学びます。また、英語でのプレゼンテーションでよく見かける、ネイティブは暗黙のうちに行っているも、非ネイティブはあまり気付かない「お約束」についても指導していきます。</p> <p>生徒さんには毎週ショートプレゼンテーションを行ってもらいます。その中で、多くの方が苦手とする Q&amp;A セッションや内容についてのディスカッションなども行います。</p> <p>ネゴシエーションについても必要な英語の知識、技術的な点を指導するとともに、ロールプレイを通じて、実際に実習を行います。</p> <p>プレゼンテーション、ネゴシエーションともに、できるだけ正しい英語で、シンプルかつ明確に表現をし、発信をすることはもちろん重要です。同時に、どのように英語で論理を組み立てていくか、ということも重要です。現代社会においては英語でプレゼンテーションやネゴシエーションが行われる現場は非ネイティブを含めた多彩な文化的背景を持った参加者があるでしょう。そのような中で、自分の考え、主張を相手に明確に伝える唯一の方法は、明快かつ一貫した論理構成しかありません。「常識」、暗黙の了解、以心伝心で伝わるといった考え方ではなく、すべて記述された内容だけで勝負する、そんな姿勢が求められます。今回の講座ではこのような点にも十分注意を払って授業を進めたいと思います。</p> <p>授業では動画なども使いお手本を学ぶ機会も持ちます。</p>
<u>教材:</u>	<b>必要に応じて講師より配布。</b>
<u>備考:</u>	<b>今期より新規開講。</b>